

**Непубличное акционерное общество**



**«Управляющая компания Инновационного  
научно-технологического центра «Композитная долина»**

**ПРИКАЗ  
№ 30**

город Тула

«23» января 2024 г.

**О внесении изменений в Порядок предоставления и утраты статуса  
участника проекта Инновационного научно-технологического центра  
«Композитная долина»**

В соответствии со статьями 12 и 14 Федерального закона от 29 июля 2017 г. № 216-ФЗ «Об инновационных научно-технологических центрах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» и Правилами проекта по созданию и обеспечению функционирования инновационного научно-технологического центра «Инновационный научно-технологический центр «Композитная долина», утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 21 января 2021 года № 26 «О создании инновационного научно-технологического центра «Инновационный научно-технологический центр «Композитная долина»

**ПРИКАЗЫВАЮ:**

1. Внести изменения в Порядок предоставления и утраты статуса участника проекта Инновационного научно-технологического центра «Композитная долина», утвержденный Приказом №9 от 01.11.2022 (далее - Порядок):
  - 1.1 утвердить Приложение №1 к Порядку «Форма заявки на получение статуса участника проекта ИНТЦ «Композитная долина» в новой редакции согласно Приложению №1 к настоящему Приказу.
  - 1.2 утвердить Примерную форму Бизнес-Плана проекта согласно Приложению №2 к настоящему Приказу.
2. Контроль за исполнением настоящего Приказа оставляю за собой.

**Генеральный директор  
АО «УК ИНТЦ «Композитная долина»**

**Е.В. Григорьев**

**Форма заявки  
на получение статуса участника проекта  
ИНТЦ «Композитная долина»  
(оформляется на бланке организации-соискателя)**

Генеральному директору  
АО «УК ИНТЦ «Композитная долина»

**ЗАЯВКА  
на предоставление статуса участника проекта  
ИНТЦ «Композитная долина»**

**1. Информация о заявителе, претендующем на предоставление статуса  
участника проекта ИНТЦ «Композитная долина»**

- 1.1. Полное и сокращенное (при наличии) наименование юридического лица (фамилия, имя, отчество (последнее - при наличии) для индивидуальных предпринимателей).
- 1.2. Организационно-правовая форма, фамилии, имена, отчества (последнее - при наличии) и адреса учредителей (для юридических лиц).
- 1.3. Дата регистрации, номер свидетельства о государственной регистрации юридического лица, наименование регистрирующего органа.
- 1.4. Номер, дата выдачи свидетельства о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя, наименование регистрирующего органа.
- 1.5. Адрес юридического лица (место жительства индивидуального предпринимателя).
- 1.6. Фамилия, имя, отчество (последнее - при наличии), номера телефонов, факсов, адреса электронной почты руководителя (руководителей) юридического лица.
- 1.7. Вид (виды) экономической деятельности по Общероссийскому классификатору видов экономической деятельности (ОКВЭД), осуществляемый(ые) заявителем. В случае если на момент подачи заявки заявитель осуществляет несколько видов экономической деятельности, следует указать процент прибыли, приходящийся на каждый из видов деятельности, в общем объеме прибыли в среднем за последний отчетный год деятельности.

## 2. Информация о проекте

2.1 Тематическая направленность проекта (*выбрать из указанных ниже*):

- многофункциональные материалы, химические компоненты и технологии их производства;
- моделирование, конструирование и производство изделий из композиционных материалов;
- новые эколого-ориентированные технологии закрытого цикла для малотоннажных химических производств;
- каталитические материалы и технологии производства химической продукции для аграрной и нефтехимической отраслей.

2.2 Краткая характеристика (описание) положения в данной области в стране и за рубежом, существующие подходы к решению заявленной проблемы, имеющиеся аналоги и их основные характеристики.

2.3 Цели проекта.

2.4 Задачи, предлагаемые к решению в рамках проекта.

2.5 Актуальность реализации проекта и решаемой проблемы (в том числе, указываются области применения ожидаемого результата выполнения проекта, изделия (детали) промышленного производства для которых разрабатывается материал (технология).

2.6 Сущность и содержание предлагаемого решения заявленной проблемы (основные технические (физические) характеристики (параметры) объекта, основные характеристики товара (работы, услуги) (функциональное назначение, основные потребительские качества и параметры товара (работы, услуги), наличие сертификатов соответствия (в соответствии с Федеральным законом от 27 декабря 2002 г. № 184-ФЗ "О техническом регулировании" (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, № 52, ст. 5140; 2021, № 27, ст. 5179), патентно-лицензионная защита, требования к контролю качества, сервисное обслуживание, возможности адаптации (модификации) товара (работы, услуги) к изменениям рынка), возможность локализации товара (работы, услуги), особые условия эксплуатации (использования), другая информация, раскрывающая научное и (или) научно-техническое и (или) технологическое содержание, с приложением схем, фотографий, результатов испытаний).

2.7 Новизна предлагаемых научных, технических и технологических решений.

2.8 Преимущества предлагаемых в проекте решений по сравнению с существующими в стране и за рубежом (преимущества подтверждаются сравнением числовых параметров по ключевым показателям, характеризующим свойства сравниваемых объектов. Для товара (работы, услуги) указывается сравнительный анализ основных характеристик аналогичных и конкурирующих (замещающих) видов товара (работы, услуги). Рекомендуется представлять данные в табличной форме с указанием источника данных).

2.9 Перечень иностранных и отечественных исходных компонентов/веществ, необходимых для реализации проекта.

2.10 Сведения о заинтересованности в реализации проекта потенциальных потребителей.

2.11 Наличие у заявителя научно-технического и технологического задела в данной области и в чем он выражается (например, наличие опыта производства товара (работы, услуги), для разработанного ранее материала указывается технический паспорт, регламент и т.п.).

2.12 Сведения о планируемом использовании/развитии инфраструктуры ИНТЦ «Композитная долина», сроках и этапах организации производства.

2.13 Потенциал коммерциализации ожидаемых результатов реализации проекта на российском (международном) рынке.

## **Приложение**

Бизнес-план.

Руководитель постоянного  
действующего исполнительного органа  
соискателя или иное лицо, имеющее  
право действовать от имени соискателя  
без доверенности

Подпись

ФИО

М.П.

Примерная форма

**БИЗНЕС-ПЛАН**  
**при подаче заявки на предоставление статуса участника проекта**  
**ИНТЦ «Композитная долина»**

Полное и сокращенное (при наличии) наименование юридического лица (фамилия, имя, отчество (последнее - при наличии) для индивидуальных предпринимателей).

**1. Экономика реализации проекта**

- 1.1. Цели реализации научно-технологического (инновационного) проекта и место реализации.
- 1.2. Срок реализации проекта.
- 1.3. Срок окупаемости проекта.
- 1.4. Полная стоимость реализации проекта, в том числе:
  - 1.4.1. Общий предполагаемый объем инвестиций в период деятельности заявителя на территории ИНТЦ «Композитная долина» (с разбивкой по годам).
  - 1.4.2. Общий предполагаемый объем капитальных вложений в период деятельности заявителя на территории ИНТЦ «Композитная долина» (с разбивкой по годам).
- 1.5. Планируемые источники денежных средств и их структура (собственные и заемные средства, бюджетное финансирование) для реализации проекта.
- 1.6. Планируемые финансовые результаты реализации проекта (чистая текущая стоимость, внутренняя норма рентабельности, ежегодные суммы налоговых поступлений в бюджет Российской Федерации, бюджет субъекта Российской Федерации и местный бюджет на ближайшие 10 лет).
- 1.7. Предполагаемая форма и условия участия инвесторов (кредиторов).
- 1.8. Гарантии возврата инвестиций (кредитных ресурсов).
- 1.9. Сопутствующие эффекты от реализации проекта.

**2. Логистика производства**

- 2.1. Источники поставки сырья для производства, их местоположение и виды доставки, объемы грузопотока (в месяц).
- 2.2. Необходимые складские мощности для обработки и хранения сырья.
- 2.3. Необходимые складские мощности для хранения товара и виды доставки потребителям, объемы грузопотока (в месяц).

**3. Маркетинг и сбыт товара (работы, услуги)**

- 3.1. Факторный анализ состояния рынков сбыта товара (работы, услуги) и его сегментов (емкость, степень насыщенности, потенциал роста рынка).
- 3.2. Оценка доли заявителя на рынке и объема продаж по номенклатуре выпускаемого товара (работы, услуги).
- 3.3. Обоснование рыночной ниши товара (работы, услуги) и среднесрочная концепция ее расширения, в том числе характеристика целевых рынков и поведения потребителей, прогнозы продаж, трудности выхода (расширения) на целевые рынки, наиболее эффективные механизмы продвижения товара (работы, услуги) на целевые рынки.
- 3.4. Характеристика ценообразования: сопоставление собственной стратегии в области цен с ценовой политикой основных конкурентов, обоснование цены на товар с учетом требований к качеству и анализа формирования себестоимости, оценка окупаемости затрат, уровня рентабельности продаж, политика предоставления скидок.
- 3.5. Тактика реализации товара (работы, услуги). Анализ методов реализации (прямая поставка, торговые представители, посредники) и их эффективность, выбор приоритетных каналов сбыта в долгосрочной перспективе, наличие договоров на поставку.

#### **4. Финансовая модель инвестиционного проекта**

- 4.1. Бюджет движения денежных средств по операционной, финансовой и инвестиционной деятельности (первый год реализации проекта с разбивкой ежемесячно, 2-й и 3-й - поквартально, далее - по годам).
- 4.2. Бюджет доходов и расходов (данные по предполагаемым доходам и расходам по всем видам деятельности (первый год реализации проекта с разбивкой ежемесячно, 2-й и 3-й - поквартально, далее - по годам).
- 4.3. Бюджет налоговых платежей (данные по предполагаемым налоговым платежам по всем видам деятельности (первый год реализации проекта с разбивкой ежемесячно, 2-й и 3-й - поквартально, далее - по годам).
- 4.4. Расчеты, подтверждающие финансовую способность заявителя реализовать научно-технологический (инновационный) проект.

#### **5. Оценка эффективности проекта и рисков его реализации**

- 5.1. Расчет абсолютных экономических показателей деятельности заявителя (выручка от реализации, анализ себестоимости товара (работы, услуги), предложения по экономии затрат, внереализационные доходы и расходы, балансовая прибыль и прибыль после налогообложения).
- 5.2. Расчет чистой приведенной стоимости проекта (по месяцам).
- 5.3. Расчет показателя внутренней нормы рентабельности (внутренняя норма рентабельности должна быть не меньше принятой процентной ставки по долгосрочным кредитам).

5.4. Расчет срока окупаемости инвестиций по проекту (период времени с начала реализации проекта по бизнес-плану до момента, когда разность между накопленной суммой чистой прибыли с амортизационными отчислениями и объемом инвестиционных затрат приобретет положительное значение).

5.5. Определение точки безубыточности деятельности заявителя (рассчитывается как отношение величины постоянных расходов к разности цены товара и величины переменных расходов, деленной на объем реализации товара).

5.6. Анализ основных видов рисков:

5.6.1. Технологические риски (отработанность технологии, наличие, исправность и ремонтпригодность оборудования; наличие запасных частей, дополнительной оснастки и приспособлений; подготовка обслуживающего персонала; наличие квалифицированных кадров, если это предусмотрено проектом).

5.6.2. Организационные и управленческие риски (наличие и гарантия выполнения плана-графика; заинтересованность всех участников в выполнении плана-графика; возможность дублирования организационных срывов; наличие квалифицированного управленческого персонала (сертификация менеджеров).

5.6.3. Риски материально-технического обеспечения (анализ информации о поставщиках основных производственных ресурсов; оценка возможности перехода на альтернативное сырье; уровень организации входного контроля качества сырья).

5.6.4. Финансовые риски (оценка существующего финансового положения; вероятность неплатежей со стороны участников проекта; кредитный и процентный риск).

5.6.5. Экономические риски (устойчивость экономического положения заявителя к изменениям макроэкономического положения в стране; оценка последствий повышения тарифов и цен на стратегические ресурсы; возможность снижения платежеспособного спроса на товар в субъекте Российской Федерации и в целом по стране; наличие альтернативных рынков сбыта; последствия ухудшения налогового климата).

5.6.6. Экологические риски (возможные штрафные санкции и их влияние на экономическое положение заявителя).

## **6. Приложение**

6.1. Копии учредительных документов, заверенные печатью (при наличии) заявителя (для юридических лиц).

6.2. Бухгалтерская отчетность заявителя за три года, предшествующие дате подачи бизнес-плана.

6.3. Заявление о коммерческой тайне.